



SAFE
SERVER
SOLUTIONS

**BE A PART
OF OUR
SOLUTION**

BE A PART
OF OUR
SOLUTION



Bezpieczne rozwiązania Inwestycyjne

Kim
jesteśmy?

Jako Safe Server Solutions
dostarczamy rozwiązania
inwestycyjne dla biznesu
z zakresu IT.

Naszym produktem,
który dostarczamy
Klientom biznesowym są
nowoczesne serwery
i bazy danych.

Jesteśmy pionierami jeśli
chodzi o inwestycje
największego formatu
na rynku Polskim.

2 MW

Własna farma fotowoltaiczna
o mocy 2 MW

3 KRAJE

Realizacja podobnych
inwestycji w 3 krajach Polska,
Czechy, Szwecja.

8 LAT

Wiedza oparta o 8-letnie
doświadczenie

60MLN

Łączna kwota zrealizowanych
inwestycji 60 MLN

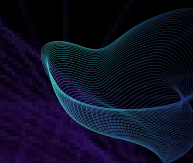
2023
WWW.SAFE-SS.COM

Pełna obsługa prawna w
zakresie realizacji procesu
inwestycji



KANCELARIA PRAWNA
LAW OFFICE





BE A PART
OF OUR
SOLUTION

Zapotrzebowanie na przestrzeń magazynową niesamowicie wzrosło w związku z digitalizacją dokumentów, które wcześniej miały formę papierową, zwiększone użycie telefonii internetowej i video-konferencji, Internetu i przepisów określających jak długo należy przechowywać pewne pliki. Wiele firm obserwowało jak ich zapotrzebowanie na przestrzeń magazynową podwaja czy potraja się, rok po roku. Potrzebują oni efektywnych sposobów magazynowania i dzielenia dużych ilości danych, bez przekraczania budżetów i zatrudniania personelu IT.

Liczne badania rynkowe wskazują na to, że do 2025r. market / rynek usług cloudowych, począwszy od backupów, po cloudowe usługi obliczeniowe może sięgnąć aż 800 bilionów \$.

Obecnie niezależnie od branży , cyfryzacja stała się nieodłączną częścią naszego życia a zapotrzebowanie w usługi cloudowe rośnie wykładniczo między innymi na takie produkty jak :

- serwery świadczące cloudy oparte o dyski SSD, charakteryzujące się szybkim zapisem i odczytem danych - jako bazy danych do pracy "live"
- serwery o zwiększonej wydajności mocy obliczeniowej, nie tylko do przechowywania danych ale również do wykorzystywania mocy obliczeniowej online na zdalnych maszynach cloudowych
- serwery oparte o dyski HDD , gdzie prędkość zapisu nie odgrywa znaczącej roli a głównym czynnikiem świadczącym o ekonomiczności i zdatności takiego serwera jest ilość przestrzeni dyskowej i optymalizacja utrzymania takich serwerów.



Właśnie w tej dziedzinie
specjalizujemy się jako
Safe Server Solutions

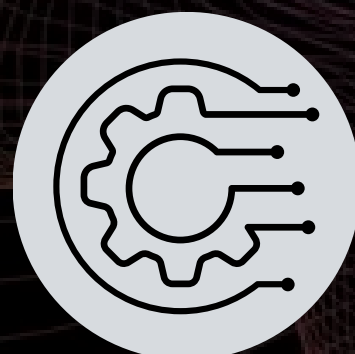


BEZPIECZEŃSTWO

Przez cały okres najmu **gwarantujemy obsługę serwerów**

Gwarancja producenta jest przez cały okres najmu i obejmuje **wszystkie podzespoły**

Cała inwestycja jest ubezpieczona w Allianz



TECHNOLOGIA

Najnowocześniejsze dyski **SSD NVMe i HDD**

Doskonała wydajność i wielozadaniowość

Niezwykłe płynne **przetwarzanie danych**



DODATKOWE KORZYSCI

Amortyzacja serwera w **100%**

Opcjonalny wykup infrastruktury po okresie najmu

BE A PART
OF OUR
SOLUTION

OFERTA

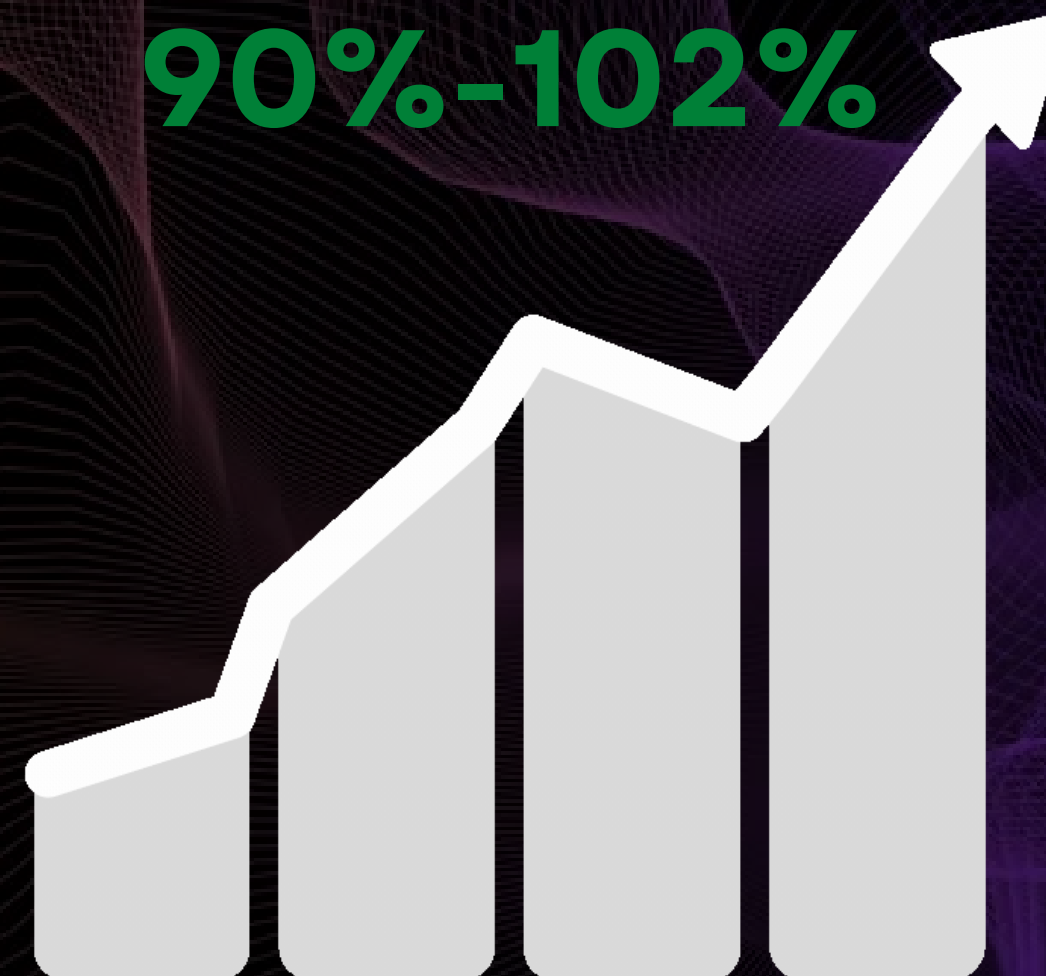
Business
Basic

Business
Standard

Business
PRO

6-letni zwrot z inwestycji
na poziomie

90%-102%





Inwestor nabywa od Naszej firmy serwer, wprowadzając go jako środek trwały do swojej firmy. Amortyzacja roczna wynosi 30% w skali roku. Całość amortyzuje się w 40mc.



Następnie dzierżawimy od Ciebie serwer z gwarancją zwrotu **przez 6 lat** na poziomie **90-102%** to aż **15-17 %** w skali roku.

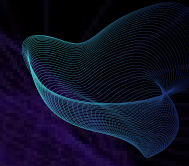


Zapewniamy opcjonalny wykup serwerów po okresie najmu przez Naszą firmę.

BE A PART
OF OUR
SOLUTION



Pierwszy etap - sprzedaży - zakupu - złożenia szafy rackowej.

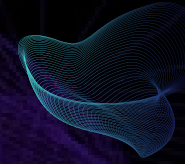


- Wystawiamy PRO-FORMĘ Vat na zakup szafy serwerowej o danej pojemności z siedmiodniowym terminem płatności.
- Po opłaceniu proformy startujemy z budową szafy serwerowej. Dla inwestycji do 2mln czas realizacji / złożenia serwera wynosi 30 dni roboczych. Gdy serwer jest już skończony i gotowy do pracy nadajemy mu numer seryjny, który identyfikuje serwer jako własność inwestora oraz jest potrzebny do ubezpieczenia.
- Następnie ubezpieczyciel weryfikuje sprzęt na podstawie oględzin / zdjęć oraz numeru seryjnego nadanego przez nas - tym samym wchodzi w życie ubezpieczenie szafy serwerowej. (numer seryjny rozwiązuje problem identyfikacji "włości" inwestora na naszej serwerowni w razie gdy chciałby nas odwiedzić i zobaczyć na żywo swój sprzęt.



Drugi etap inwestycji - podpisanie umowy najmu serwera

- Gdy serwer jest już w pełni przetestowany, funkcjonalny oraz ubezpieczenie weszło już w życie - podpisujemy umowę najmu serwera. Najem opłacany jest z dołu w interwałach czasowych wybranych przez inwestora - obowiązują półroczne i roczne cykle rozliczeniowe. Wtedy odpowiednio 15-17% brutto dzielone jest na pół lub wypłacane w jednej transzy na koniec roku.
- Podczas najmu cała obsługa szafy serwerowej, koszty utrzymania, serwisu oraz zapewnienie ciągłości pracy oraz bezpieczeństwa sprzętu - leży po naszej stronie.
- Cały obiekt - działka oraz serwerownia jest również zabezpieczona pod kątem antywłamaniowym wiązkami laserowymi oraz usługami zewnętrznej firmy ochroniarskiej.
- Klient / inwestor w każdej chwili może przyjechać odwiedzić nas i zobaczyć jak działa jego szafa serwerowa - identyfikując ją po numerze seryjnym



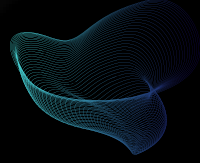


Trzeci etap inwestycji - zakończenie umowy najmu - wykup

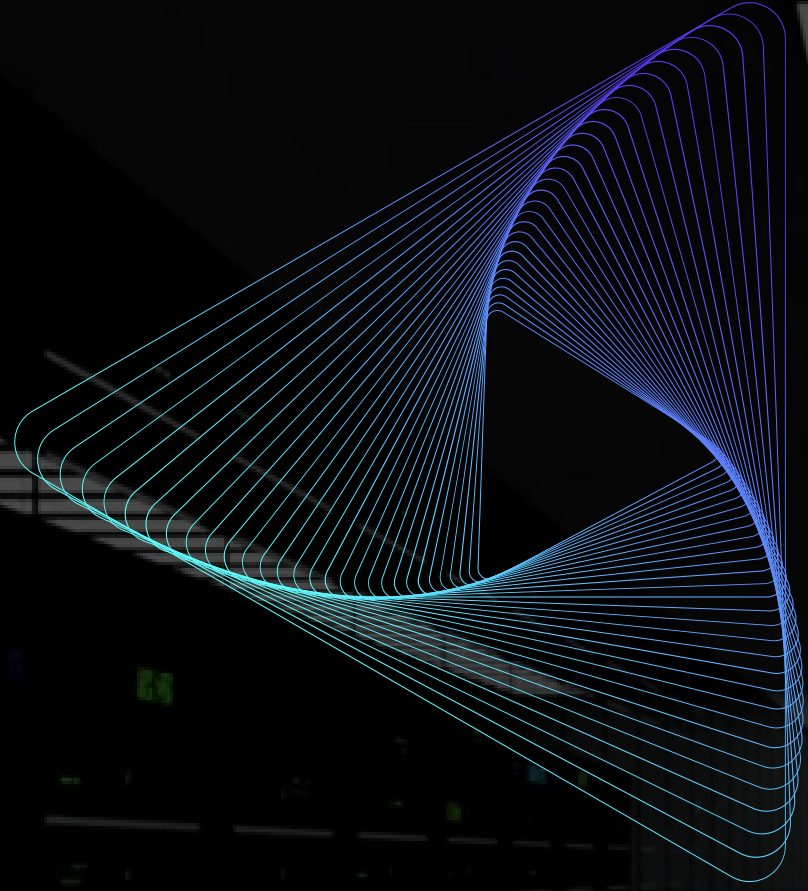
- Po zakończeniu najmu określonego okresem z umowy najmu, jako Safe Server Solutions dajemy możliwość wykupu infrastruktury od klienta / inwestora aby ten nie został ze sprzętem sam.
- Wykup ma charakter opcjonalny tzn. z naszej strony zobowiązujemy się do wykupu go za 50% kwoty inwestycji (wartość rynkowa po 6 latach) - jednak inwestor może chcieć sprzedać infrastrukturę na "własną rękę"
- Na umowie najmu o warunkach wykupu świadczą 3 pkt. które brzmią następująco :
 - 1) Inwestor decyduje się sprzedać nam serwer za 50% jego wartości zakupu
 - 2) Inwestor nie wyraża chęci sprzedaży szafy serwerowej po okresie najmu
 - 3) Inwestor decyduje o sprzedaży serwera firmie SSS po okresie najmu.



**BE A PART
OF OUR
SOLUTION**



BE A PART
OF OUR
SOLUTION



SAFE SERVER SOLUTIONS

2023

WWW.SAFE-SS.COM

